



MARKETING Plan

NATURAL NUSANTARA

BERLAKU MULAI
2012

I. JENJANG KARIER

PERINGKAT	2 kaki	3 kaki	4 kaki	5 kaki	6 kaki
D	Akumulasi PV sampai dengan 4.999 PV				
M	Akumulasi Omzet PV minimal 5.000 PV				
SM	SM, M	M	-	-	-
GM	GM, SM	SM	-	-	M
PM	PM, GM	GM	-	-	SM
EM	-	PM	GM	-	-
DD	-	EM	PM	GM	-
EDD	-	DD	EM	PM	GM
DDD	-	EDD	DD	EM	PM
CDD	-	DDD	EDD	DD	EM



PERINGKAT	Berdasarkan Omzet PV
D	Akumulasi PV sampai dengan 4.999 PV
M	Akumulasi Omzet PV minimal 5.000 PV
SM	Omzet 5.000 PV & minimal 2 khaki @ 1.000 PV
GM	Omzet 10.000 PV & minimal 2 khaki @ 2.000 PV
PM	Omzet 20.000 PV & minimal 2 khaki @ 5.000 PV
EM	Mempunyai 3 khaki @ 10.000 PV

II. MACAM - MACAM PENGHASILAN

PERINGKAT	TP	D	M	SM	GM	PM	EM	DD	EDD	DDD	CDD
		50 PV	50 PV	100 PV	100 PV	100 PV	100 PV	100 PV	100 PV	100 PV	100 PV
Laba Eceran 20-100%		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★
R. Pengembangan 32%		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★
R. Karier 20%			★	★	★	★	★	★	★	★	★
R. Kepemimpinan 21%				★	★	★	★	★	★	★	★
R. Break Away 3%					★	★	★	★	★	★	★
R. Kualifikasi 3,5%								★	★	★	★
Royalti Tahunan 3,5%									★	★	★

Keterangan : TP = Tutup Point

Tutup Point / Personal Omzet :

- Peringkat Distributor s/d Manager minimal 50 PV

- Peringkat Silver Manager s/d Crown Diamond Director minimal 100 PV

➔ RABAT PENGEMBANGAN (32%)

Adalah Rabat yang diperoleh dari jumlah prosentase omzet BV seorang Distributor dikurangi jumlah prosentase omzet BV Frontline beserta Groupnya

GGPV	% RABAT	GGPV	% RABAT
50 PV	10 %	20.000 PV	27 %
500 PV	13 %	30.000 PV	28 %
1.000 PV	16 %	40.000 PV	29 %
2.000 PV	19 %	60.000 PV	30 %
5.000 PV	22 %	80.000 PV	31 %
10.000 PV	24 %	100.000 PV	32 %
15.000 PV	26 %		

Syarat : Tutup Point

➔ RABAT KARIER (20%)

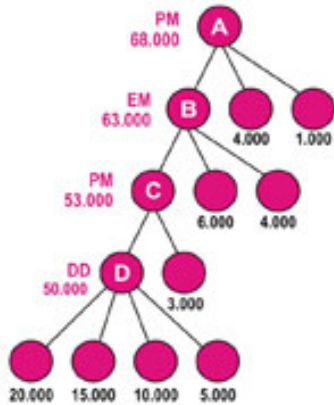
Penghargaan sebesar 20% dari BV Nasional yang diberikan oleh perusahaan kepada para Distributor yang berhasil mencapai jenjang Manager s/d Crown Diamond Director.

PERINGKAT	SIDE VOLUME	OMZET MAKSIMUM Yang Diperhitungkan
Manager	500 PV	5.000
Silver Manager	1.000 PV	10.000
Gold Manager	2.000 PV	20.000
Pearl Manager	5.000 PV	30.000
Emerald Manager	10.000 PV	40.000
Diamond Director	30.000 PV	50.000
Executive Diamond Director	50.000 PV	80.000
Double Diamond Director	70.000 PV	90.000
Crown Diamond Director	100.000 PV	100.000

SIDE VOLUME RABAT KARIER

= Omzet PV kaki terbesar ke-2 dan seterusnya + Personal Omzet

1. MENENTUKAN OMZET MAKSIMUM YANG DIPERHITUNGKAN



DISTRIBUTOR "A" PERINGKAT "PM"	
SIDE VOLUME	= 5.000
OMZET GROUP "A"	= 68.000
OMZET MAKSIMUM YG DIPERHITUNGKAN	= 30.000
NILAI RABAT KARIER (NRK) "A"	= 30.000

DISTRIBUTOR "C" PERINGKAT "PM"	
SIDE VOLUME	= 3.000
OMZET GROUP "C"	= 53.000
OMZET MAKSIMUM YG DIPERHITUNGKAN	= 20.000
NILAI RABAT KARIER (NRK) "C"	= 20.000

Karena "C" side volume kurang dari 5.000 akan tetapi lebih dari 2.000 maka Rabat Karier "C" hanya berhak sebagai **Gold Manager**

2. MENGHITUNG RABAT KARIER

$$\text{Rabat Karier 'A'} = \frac{\text{NRK 'A'}}{\text{NRK Nasional}} \times 20\% \times \text{BV Nasional}$$

$$\text{NRK Nasional} = \text{NRK 'A'} + \text{NRK 'B'} + \text{NRK 'C'} + \dots$$

➔ RABAT KEPEMIMPINAN (21%)

Penghargaan sebesar 21% dari BV Nasional yang diberikan oleh perusahaan kepada para Distributor peringkat Silver Manager s/d Crown Diamond Director dengan syarat mempunyai side volume minimal 1.000 PV

1. Menghitung Nilai Side Volume (NSV) Rabat Kepemimpinan

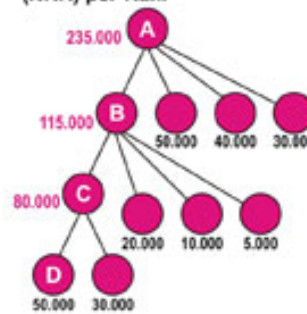
Untuk mengambil nilai Omzet-kaki terbesar (kaki-1) maka dengan rumus sebagai berikut:

$$\text{NSV} = ((\text{nilai kaki-2} \times 1) + (\text{nilai kaki-3} \times 1,25) + (\text{nilai kaki-4} \text{ dst} \times 1,5) + \text{Personal Omzet})$$

Jika NSV lebih kecil dari Omzet kaki terbesar maka Nilai Kaki-1 adalah sama dengan NSV

Jika NSV lebih besar dari Omzet kaki terbesar maka Nilai Kaki-1 adalah sama dengan Omzet kaki terbesar

2. Menghitung Nilai Rabat Kepemimpinan (NRK) per-Kaki



TABEL	INDEX
5.000	10x
10.000	9x
15.000	8x
20.000	7x
30.000	6x
40.000	5x
50.000	4x
60.000	3x
70.000	2x
SISA	1x

Mencari NRK 'A'

$$\begin{aligned} \text{NSV 'A'} &= ((K-2 \times 1) + (K-3 \times 1,25) + (K-4 \text{ dst} \times 1,5) + \text{Personal Omzet}) \\ &= ((50.000 \times 1) + (40.000 \times 1,25) + (30.000 \times 1,5)) \\ &= (50.000 + 50.000 + 45.000) \\ &= 145.000 \end{aligned}$$

Karena Omzet kaki terbesar 'A' lebih kecil dari NSV 'A' maka nilai kaki-1 adalah sama dengan omzet kaki terbesar

$$\begin{aligned} \text{Nilai Kaki-1} &= \text{Omzet kaki terbesar} \\ &= 115.000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{NRK Kaki-1} &= (5.000 \times 10) + (10.000 \times 9) + (15.000 \times 8) + (20.000 \times 7) + (30.000 \times 6) + (35.000 \times 5) \\ &= 50.000 + 90.000 + 120.000 + 140.000 + 180.000 + 175.000 \\ &= 755.000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{NRK Kaki-2} &= (5.000 \times 10) + (10.000 \times 9) + (15.000 \times 8) + (20.000 \times 7) \\ &= 50.000 + 90.000 + 120.000 + 140.000 \\ &= 400.000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{NRK Kaki-3} &= (5.000 \times 10) + (10.000 \times 9) + (15.000 \times 8) + (10.000 \times 7) \\ &= 50.000 + 90.000 + 120.000 + 70.000 \\ &= 330.000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{NRK Kaki-4} &= (5.000 \times 10) + (10.000 \times 9) + (15.000 \times 8) \\ &= 50.000 + 90.000 + 120.000 \\ &= 260.000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{Nilai Rabat Kepemimpinan / NRK 'A'} &= \text{NRK Kaki-1} + \text{NRK Kaki-2} + \text{NRK Kaki-3} + \text{NRK Kaki-4} \\ &= 755.000 + 400.000 + 330.000 + 260.000 \\ &= 1.745.000 \end{aligned}$$

MENGHITUNG RABAT KEPEMIMPINAN

$$\text{Rabat Kepemimpinan 'A'} = \frac{\text{NRK 'A'}}{\text{NRK Nasional}} \times 21\% \times \text{BV Nasional}$$

$$\text{NRK Nasional} = \text{NRK 'A'} + \text{NRK 'B'} + \text{NRK 'C'} + \dots$$

RABAT BREAK AWAY (3%)

Penghargaan sebesar 3% dari BV Nasional yang diberikan oleh perusahaan kepada Distributor yang mempunyai kaki dengan Omzet 100.000 PV ke atas dan mempunyai side volume minimal sebesar 30.000 PV

SYARAT:

1. Mempunyai minimal 1 kaki dengan Omzet minimal 100.000 PV
2. Kaki ke-2 dan seterusnya + Personal Omzet (Side Volume) harus mempunyai Omzet minimal 30.000 PV
3. Nilai Side Volume akan ditambahkan ke kaki terbesar
4. Untuk mencari nilai Rabat Break Away (NRBA) maka:
 - Kaki-1 + Side Volume dikalikan 1
 - Kaki-2 dikalikan 1,5 dan setiap penambahan kaki yang memenuhi syarat akan ditambah perkaliannya 0,5 sampai kaki ke-6

$$\text{NRBA} = ((K-1 + \text{SV}) \times 1) + (K-2 \times 1,5) + \dots + (K-6 \times 3,5)$$

$$\text{Rabat BREAK AWAY} = \frac{\text{NRBA Pribadi}}{\text{NRBA Nasional}} \times 3\% \times \text{BV Nasional}$$

➔ RABAT BREAK QUALIFIKASI (3,5%)

Penghargaan sebesar 3,5% dari BV Nasional yang diberikan oleh perusahaan kepada Distributor minimal peringkat Diamond Director

JENJANG	OMZET MINIMAL	%RABAT
DD	50.000 PV	1,25 %
EDD	75.000 PV	1 %
DDD	100.000 PV	0,75 %
CDD	125.000 PV	0,50 %



PERHITUNGANNYA SAMA
DENGAN RABAT KEPEMIMPINAN

DAN MEMPUNYAI 3 KAKI MINIMAL @ 5.000 PV

➔ RABAT TAHUNAN

Penghargaan sebesar 3,5% dari BV Nasional yang diberikan oleh perusahaan kepada Distributor minimal peringkat Diamond Director yang akan diberikan setahun sekali.

Syarat Royalty Tahunan dikeluarkan sbb :

1. Jika Omzet BV Nasional / bulan mencapai 2 Milyar maka dikeluarkan 1% dari BV Nasional untuk Royalty Tahunan.
2. Jika Omzet BV Nasional / bulan mencapai 3 Milyar maka dikeluarkan 2% dari BV Nasional untuk Royalty Tahunan.
3. Jika Omzet BV Nasional / bulan mencapai 4 Milyar maka dikeluarkan 3,5% dari BV Nasional untuk Royalty Tahunan.



PERHITUNGANNYA SAMA
DENGAN RABAT QUALIFIKASI

➔ PAKET PROGRAM PROMO

Paket Produk promo diperbaharui sebagai berikut :

KODE	PV	BV REGULER
Paket A	50	20.000
Paket B	50	20.000
Paket C	50	15.000



Level	PENDAPATAN BONUS PROMO PER-LEVEL	
	Paket Produk Promo	
	A dan B	C
1	Rp 80.500,-	Rp 65.100,-
2	Rp 23.000,-	Rp 18.600,-
3	Rp 11.500,-	Rp 9.300,-

Level 1 adalah perekrut langsung Distributor baru, belum tentu sebagai Sponsor. Distributor yang mendaftar sampai dengan periode Januari 2010, secara otomatis perekrutnya adalah sama dengan Sponsornya

Syarat mendapatkan Bonus Promo

1. Tutup Poin :
 - Untuk Peringkat Distributor min. 50 PV
 - Untuk Peringkat Manager keatas min. 100 PV
2. Distributor yang mendaftar mulai bulan Januari 2007 harus sudah pernah membeli Paket Promo